



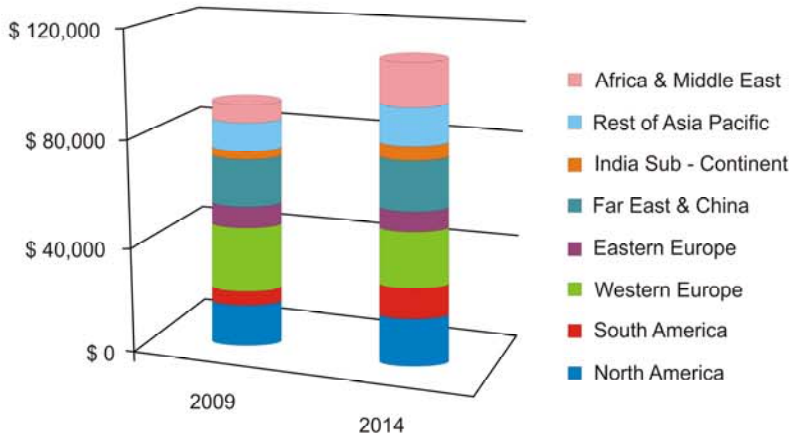
- Система взаиморасчётов с партнерами за контент – T-CPM

- **Набор решений «Телесенс» TIBS**
- T-CRM
  - Назначение системы
  - Функциональная схема
  - Ведение партнерских соглашений
  - Управление правами на контент
  - Процесс обработки данных
- Техническая поддержка «Телесенс»
- О компании

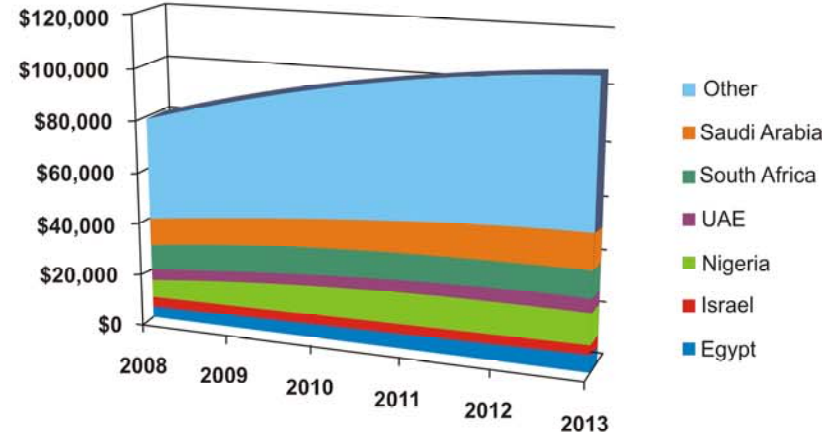




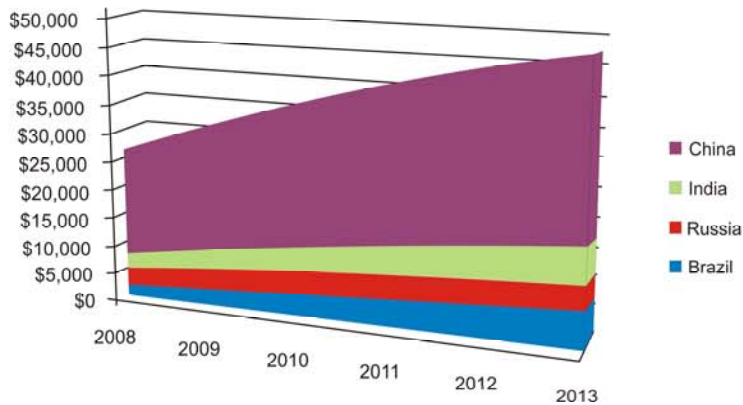
Total Global Revenues for Mobile Messaging (\$m) Split by 8 Key Regions 2009-2014



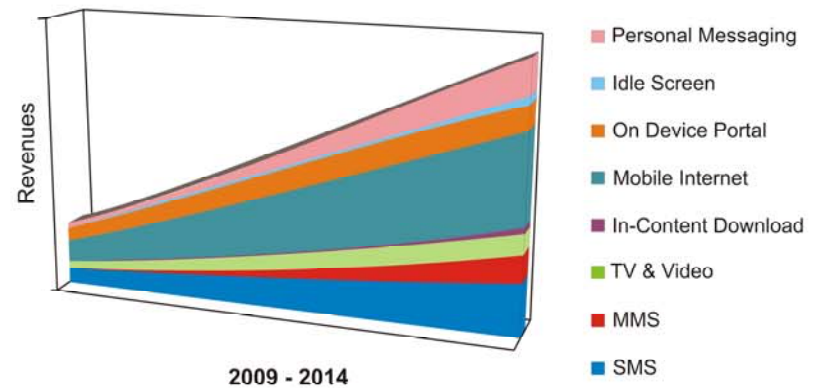
Africa & Middle East, Operator-Billed Service Revenue (\$m), by Key Country (Saudi Arabia, South Africa, UAE, Nigeria, Israel, Egypt, Other) 2008-2013



BRIC Economies - Operator Data Revenues (\$m), by Key Country, 2008 - 2013

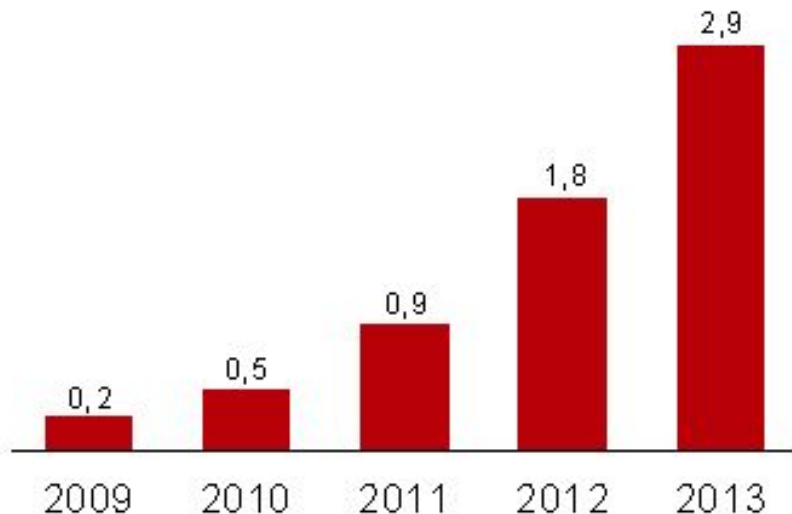


Total Mobile Adspend (\$m) Split By 8 Channels, 2009-2014





- Объем российского рынка мобильной рекламы в 2009-2013 гг. (млрд. руб.)



- Структура рынка мобильной рекламы:

К 2013 году интернет-сайты и прочие игроки займут около 60% рынка за счет развития мобильных версий своих порталов.

Остальные 40% рынка будут приходиться на продукты мобильных операторов (WAP-порталы, IVR, RBT, USSD-запросы, SMS, MMS и др.)

- Набор решений **Telesens Interconnect Business Suite (TIBS)** – эффективный инструмент управления интерконнект-бизнесом телекоммуникационных операторов
- В линейку решений TIBS входят:
  - Система взаиморасчётов между операторами связи – Tinterconnect (T-IC)
  - Система взаиморасчётов с партнерами за контент – T-CPM
  - Система управления бизнесом торговли трафиком – T-TTM

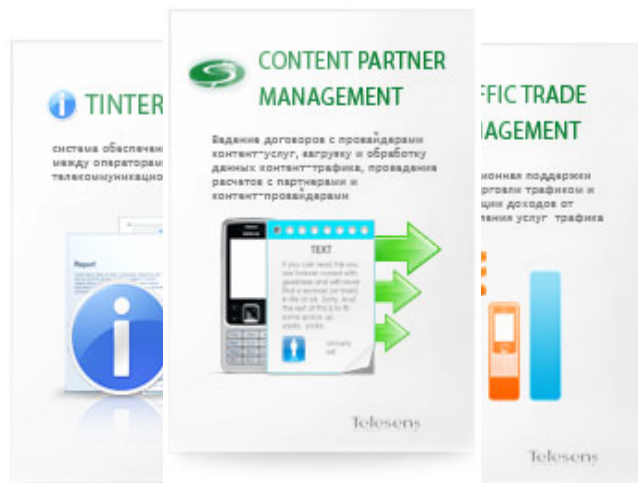


- Набор решений «Телесенс» TIBS
- **T-CRM**
  - Назначение системы
  - Функциональная схема
  - Ведение партнерских соглашений
  - Управление правами на контент
  - Процесс обработки данных
- Техническая поддержка «Телесенс»
- О компании

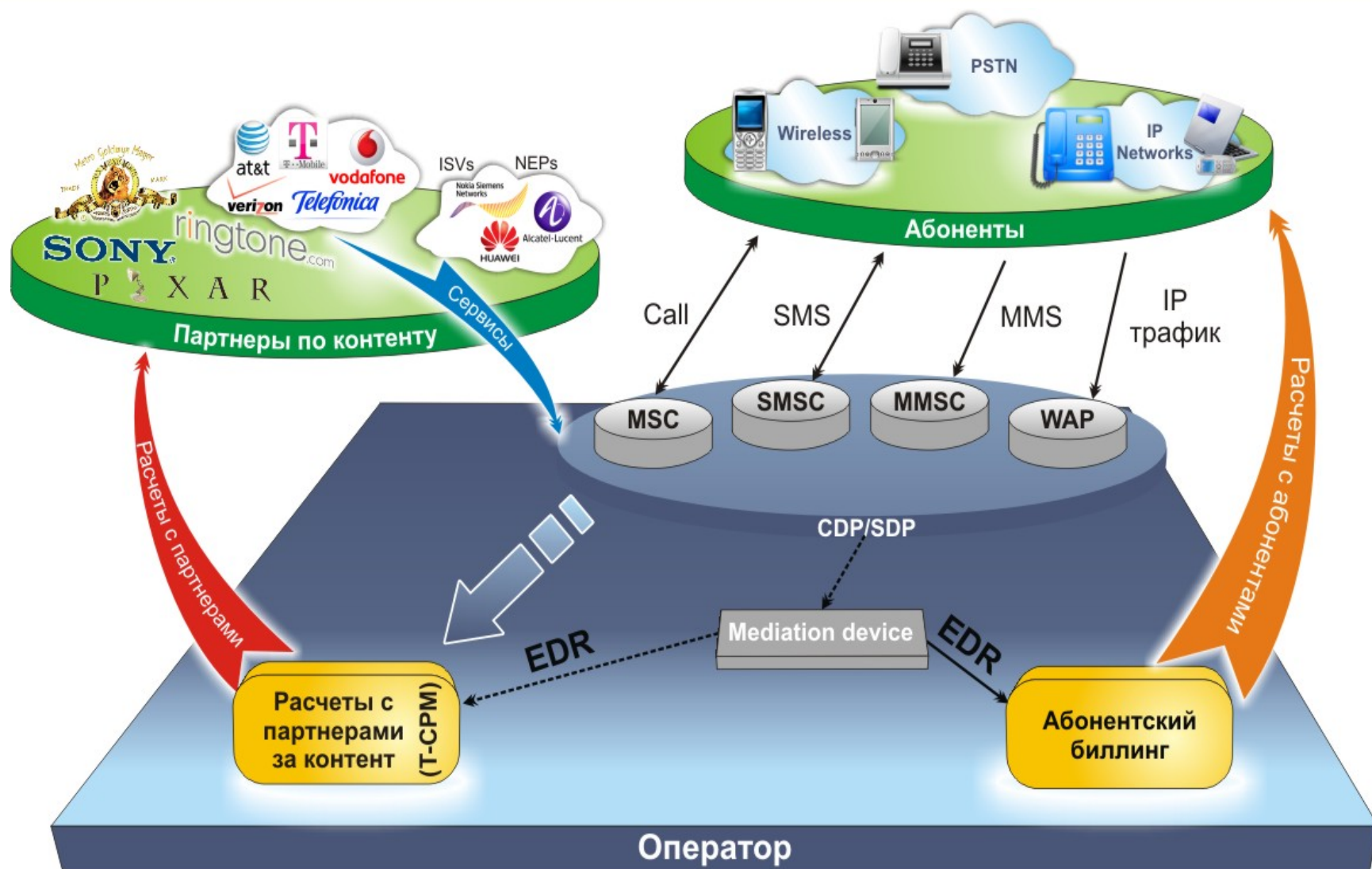




- Система T-CPM предназначена для поддержки ведения взаиморасчетов между участниками рынка контент-услуг (операторами сотовой связи, контент-провайдерами, контент-агрегаторами, сервис-провайдерами)
- Ведение взаиморасчетов за различные виды контент-услуг:
  - неголосовые услуги (SMS/MMS, картинки, текст, мелодии, java-игры, реклама)
  - голосовые услуги (анекдоты, новости, знакомства и т.п.)
  - интерактивные проекты на ТВ и радио
  - услуга замены сигнала вызова на индивидуальную мелодию (Ring Back Tone)
  - и другие услуги

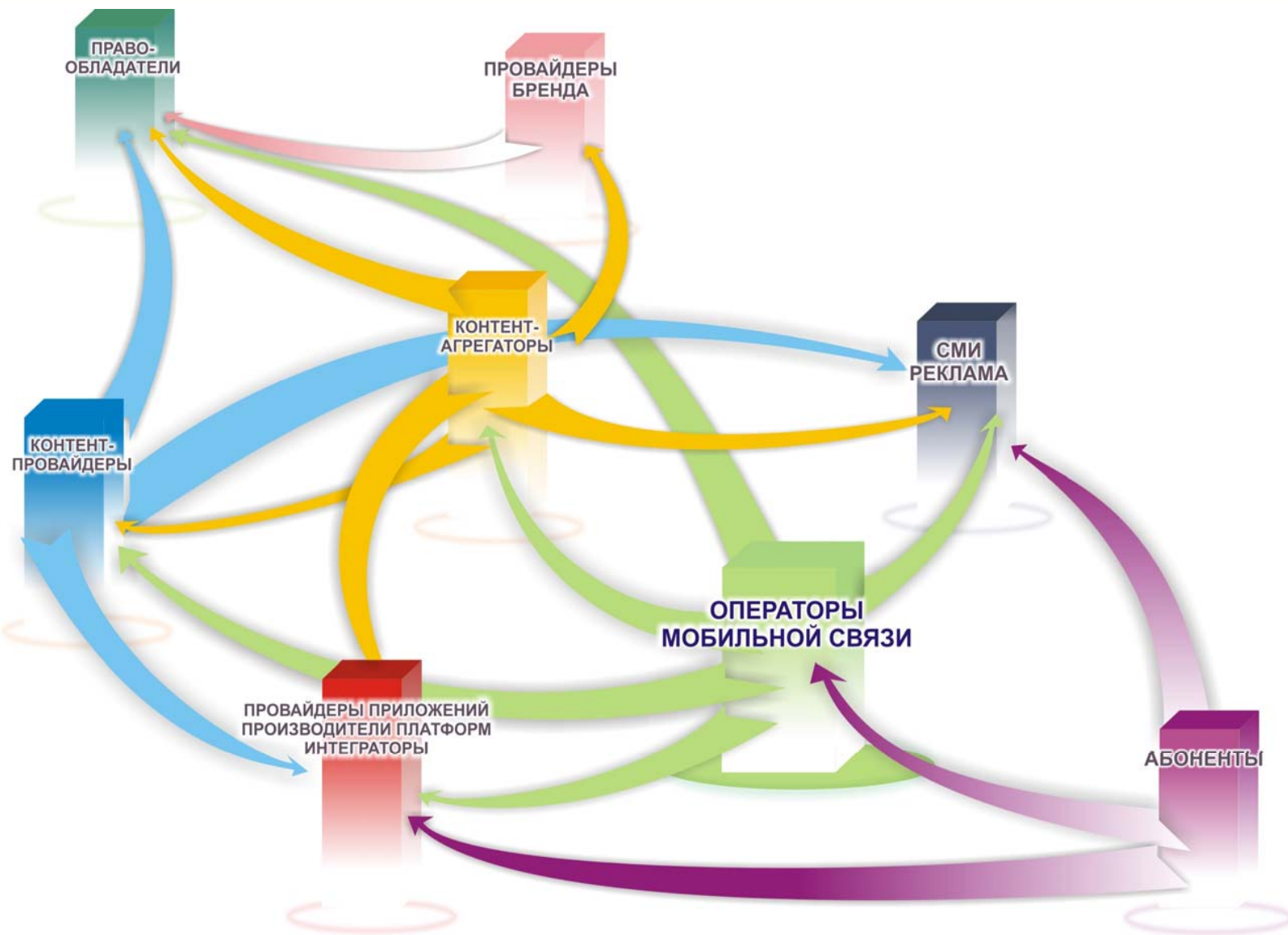


# Система взаиморасчётов с партнерами за контент – T-CPM





# Распределение дохода на рынке контент-услуг



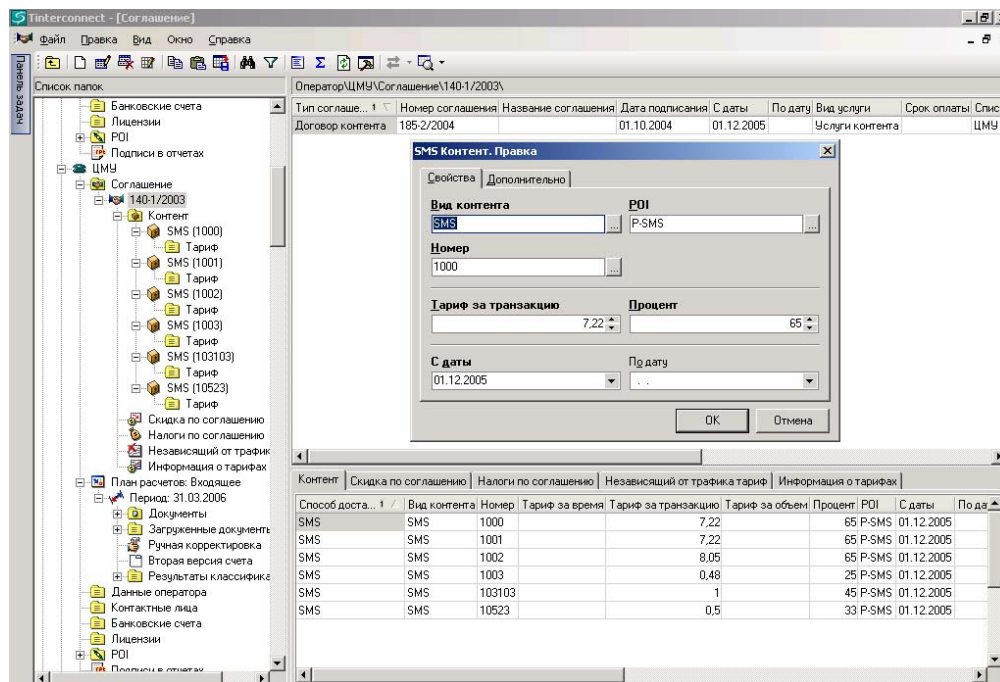


- Настройка шаблонов и ведение любого типа договоров с провайдерами контент-услуг (SMS, MMS, Voice content, Ring Back Tones, IP/Mobile TV, mobile и др.)
- Загрузка и обработка данных любого вида контент-трафика
- Проведение расчетов с партнерами (контент-провайдерами, контент-агрегаторами, правообладателями и др.)
- Ведение хранилища контента с учетом информации о правообладателях
- Управление правами на контент
- Поддержка музыкальных и видео-порталов
- Формирование отчетов по расчетам за контент-услуги
- Эффективное управление интерконнект-бизнесом



Система обеспечивает:

- Ведение договоров с контент-провайдерами, поддержку различных типов схем взаиморасчётов, обеспечение их настройки под конкретные требования бизнеса
- Ведение данных о контент-провайдерах, необходимых для формирования актов и выставления счетов
- Настройку шаблонов договоров под соответствующие типы контент-услуг и способы доставки





По результатам тарификации система выполняет следующие функции:

- Формирование отчетов:
  - акты и счета партнёрам за предоставленные услуги
  - акты и справки по услугам контент-провайдера в разрезе видов контента, коротких номеров, мелодий
  - счета за аренду коротких номеров и за другие разовые или периодические услуги
  - сводный отчет по доходам от контент-провайдеров
- Поиск и выборку данных об объемах и стоимости контент-услуг с группировкой по заданным критериям
- Ведение итоговых данных по расчетным периодам, определение скидок и налогов



# Преимущества использования T-CPM

- Поддержка всех основных видов контент-услуг
- Сокращение времени выхода на рынок новых услуг
- Поддержка всех форм взаиморасчётов с партнерами по контенту
- Использование высокоэффективных алгоритмов тарификации
- Обеспечение управления правами на контент, расчетов с правообладателями
- Быстрая и гибкая интеграция с контент-платформами любых производителей
- Предотвращение финансовых потерь



- Набор решений «Телесенс» TIBS
- T-CRM
  - Назначение системы
  - Функциональная схема
  - Ведение партнерских соглашений
  - Управление правами на контент
  - Процесс обработки данных
- **Техническая поддержка «Телесенс»**
- О компании



- Бизнес-анализ и консалтинг с целью совершенствования информационной инфраструктуры и повышения эффективности
- Быстрые установка, настройка и внедрение систем
- Обучение специалистов (использование, администрирование, построение отчетов)
- Обслуживание и поддержка в режиме 24x7x365. Оперативный и профессиональный ответ на каждое обращение Клиента
- Быстрая и качественная модификация и доработка продуктов





- Набор решений «Телесенс» TIBS
- T-CRM
  - Назначение системы
  - Функциональная схема
  - Ведение партнерских соглашений
  - Управление правами на контент
  - Процесс обработки данных
- Техническая поддержка «Телесенс»
- **О компании**





- Международная компания со штаб-квартирой в Лондоне и центром разработки в Украине
- Двенадцать лет опыта выполнения ИТ-проектов для телекоммуникационной и других отраслей (с 1998 года)
- Опыт ведения сложных проектов несколькими командами, расположенными в разных странах
- Процессы, сертифицированные по ISO (с 2006 года), высокая корпоративная культура
- Две стратегические бизнес-единицы:
  - Product Line - собственная линейка BSS-продуктов для телекомов;
  - Custom Solutions – свыше 200 успешных ИТ-проектов для более 50 клиентов по всему миру
- Более 100 высококвалифицированных разработчиков, аналитиков, дизайнеров и менеджеров проектов
- Учебно-научно-производственный комплекс «Силиконовая Долина», созданный компанией «Телесенс» и НТУ «ХПИ»
- Потенциал для быстрого роста (собственный центр подготовки специалистов, доступ к широкой базе специалистов)

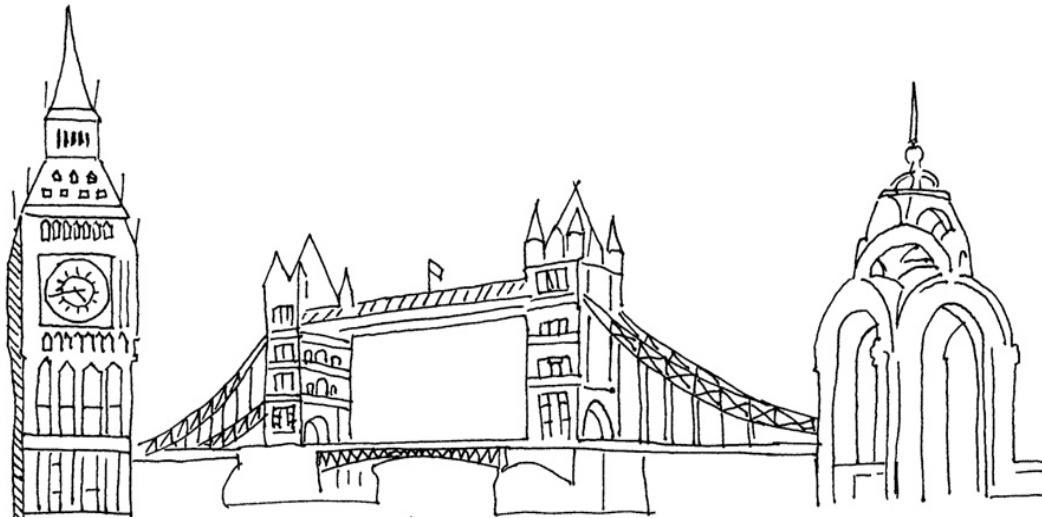
*“Наша задача – поддерживать своих клиентов в достижении их целей, какими бы амбициозными они ни были”*



# Наши партнёры







■ **Telesens International Ltd.**  
**Штаб-квартира:**

43 Whitfield Street  
London W1T 4HD  
United Kingdom  
Tel: +44 20 3239 5988; +44 20 3432 8178  
E-mail: [info@telesens.co.uk](mailto:info@telesens.co.uk)  
Web: [www.telesens.co.uk](http://www.telesens.co.uk)

■ **ООО «Телесенс»**  
**Центр разработки:**

38, улица Кирова  
Харьков 61001  
Украина  
Тел.: +380 57 719 9471  
E-mail: [info@telesens.ua](mailto:info@telesens.ua)  
Web: [www.telesens.ua](http://www.telesens.ua)